

初心者さんに贈る、  
ネットビジネスでの仲間づくり虎の巻

画面のむこうには、“人間(ひと)” があります。



【再配布可】

さくや 著

スピリチュアルなあなたが誠実に稼ぐためのサイト

「豊かさザクザク！スピリチュアルアフィリエイト黄金法則」

ブログ <http://spi-afi.livedoor.biz/>

メールマガジン <http://www.mag2.com/m/0000244812.html>

Copyright 2008 Sakuya All Rights Reserved

## ～ごあいさつ～

はじめまして。ヒーリングセラピストのさくやと申します。

豊かさをよぶスピリチュアルなゴールデンルールと、  
メルマガとブログでのアフィリエイトを通じて、  
ネットをつかったのキャッシュ創造の仕組みを構築中です。

ヒーリングセラピストというのは、  
人対人の、きわめてアナログでベタな仕事です。  
ネットでモノを売ることや、ネットで集客する方法を学んでみたくて、  
2007年9月から、『日給8万円』をはじめとする、  
いくつかのネットビジネスノウハウ情報商材の実践をはじめてみました。

そうはいいつつも、ネットビジネスの世界は  
PC画面とにらめっこしながらの孤独な作業の連続かと思っていましたし、  
ネットビジネスの世界はお互いの顔も見えませんし、  
足の引っ張り合いもあるコワイ世界だからやめときな、という人も...

おそろおそろアフィリの世界に踏み入れたわたしを待っていたものは...

困ったことがあるとアドバイスはいただけるわ、  
「しょ～がないなあ、もう。」と、わざわざわたしの自宅まですっこんで来て  
あれこれ教えてくださる方はいるわ(お夕飯ご馳走しますけど^^)、  
率直な意見や感想聞かせてほしいからと  
作成途中のオリジナル特典や商材を見せてくださる方はいるわ、  
「他の人にはナイショだよ。」と、オマケをくださる方はいるわ...

**みなさん、びっくりするくらい親切なんです！！！！**

わたしが、一発ホームランのまぐれじゃなくて、  
少ないながらもコンスタントに収入が得られるようになるまで  
実に半年以上かかっています。

半年間以上、投げずにネットビジネスを続けてこられたのは  
たくさんの先輩や仲間の皆さんからの、  
豊かな愛情とサポートがあったからでした。

あるときこの話を、電話やスカイプでよく話す  
とあるインフォブレナーさんにお話したところ、

**「さくやさんは、愛され上手なんだよ。」**

**それはネットビジネスを続けていく上での宝物だよ。**

**さくやさんが当たり前だと思ってやってること、**

**無料レポートにでもしてみんなに教えてあげたら？」**

こんな言葉が返ってきて、ものすごくビックリしました！！

それと同時に、このひとことがきっかけで、  
これまでにやってきて、結果仲間作りのために役に立った6つのことを  
無料レポートにまとめて出してみようという気持ちになりました。

**「あなたは、一人じゃない。画面の向こうには、人間(ひと)がいます。」**

これからネットビジネスの世界に参入されるみなさまがたに  
ここからのエールを送らせていただきます。

このレポートの著作権は、さくや にあります。

## ～ 目次 ～

仲間作り虎の巻	: 無料レポートを読んだら、作者さんへ感想を送る	P.5
仲間作り虎の巻	: 無料レポートをご紹介いただいたら、直接感謝メールを送る	P.12
仲間作り虎の巻	: 代理登録でのメルマガ読者さん宛に配信前のご挨拶メールを送る	P.16
仲間作り虎の巻	: 自分や自分の作品(無料レポートなど)を評価して下さった方に、 素直に感謝と喜びをお伝えする	P.24
仲間作り虎の巻	: 自分のブログに相互リンク募集コーナー開設	P.31
仲間作り虎の巻	: オフ会を開き、分かち合う場を提供する	P.39

< 仲間作り虎の巻 : 無料レポートの感想を送る >

この無料レポートもそうですが、  
みなさまは、いろいろな方の無料レポートをダウンロードされて  
勉強を重ねられていらっしゃるかと思います。

ところで、無料レポートを読んだ後どうされていますか？

「いいレポートだったな。」

でおしまいでしょうか。

わたしは、時間が許す限り、

無料レポートの作成者の方あてに、

すばらしい情報を、  
無料レポートというかたちで提供して下さったことへの感謝と、

レポートの内容についての感想や実践してみて出た効果などを

**直接メールでお伝えしています。**

時間があまりないときは

ブログのコメントまわりのときにコメントとして残すこともありますが、

なるべくメールを出すようにしています。

メルマガとブログの違いでもあるのですが、

メルマガやメールは、相手の懐に直接とどく性質を持っています。

つまり、自分のほうから主体的に、  
相手の感情に直接働きかけることができます。

筆者の方に直接感想メールを出してみると、

それがきっかけで交流が始まったり、

無料レポートには書かれなかった  
さまざまな背景やノウハウを教えてもらえたりします。

わたし自身も、

自分が書いた無料レポートを読んでもらった方から  
メールで直接感想を寄せていただいたときは

嬉しくて嬉しくてたまりませんでした。

そしてお返しに、

感想を寄せてくださった方が書かれた無料レポートを  
自分のメルマガやブログでご紹介させていただいたりもしています。

喜びや感謝の循環はぐるぐる廻っていくのです。

昨年の12月に書いた、「tomさんからの贈り物」というレポートには、かなりたくさん感想が寄せられました。

「tomさんからの贈り物」

<http://mailzou.com/get.php?R=17348&M=9480>

その中のひとつをご紹介します。

>さくやさん、こんばんは。

>Mです。

>無料レポート読ませていただきました。

>ありがとうございます……

>自分の悩みを書いたメールを

>公開するというのは

>勇気のいることだと思います。

>でも、さくやさんが

>こうして無料レポートという形で

>公開してくださったこと

>とても感謝しています。

>tomさんの言葉  
>ひとつひとつ  
>自分に当てはめて  
>読ませていただきました。

>こここのところ、  
>少々落ち込んでいた私ですが  
>さくやさんと tomさんのやりとりを  
>読んでいるうちに  
>また、がんばるぞ！という気持ちになりました。

>さくやさんのブログ、  
>毎日拝見させていただいております。

>さくやさんのブログから  
>アフィリエイトの情報や  
>ノウハウも学ばせていただいておりますが

>さくやさんのブログからは  
>何か それ以外のものも  
>たくさん吸収させていただいております。

>大好きなブログのひとつです。  
>これからも がんばってください。

>レポートのお礼を述べたかったのですが  
>なんだかよくわからないメールになってしまいました^^;

>親愛なる さくや様へ

Mより



うれしくなったわたしは、

即この方に返信をし、

その後数回メールのやり取りをしました。

その流れで、

わたしがレビューしていなかった商材を

なんと、「特典はいらないから。」と  
お買い上げいただけてしまいました(驚)

特典はいらないとまでおっしゃっていただきましたが、  
これが機縁となって、メールのやりとりを頻繁にさせていただいています。

以下は別の方からの感想メールです。

- > Tです。
- > お久しぶりです。

- > サト愛さんの
- > オンラインサポートフォーラムで
- > さくやさんの
- > レポート見ました。
  
- > 感激しました。

- > tom さんという
- > トップアフィリエイトターさんへ

- > 勇気をもって
- > ぶつかっていった
- > さくやさんに
- > 敬意を表します。

こういう直接のメールをいただくたびに、

こんなわたしでも、  
ほかのだれかを力付けすることができた...

そんな感動を味わっています。

そして、自分の存在価値に気づかせてくださった相手の方を、  
自分も全力を上げて応援したくなりました。

**仲間作り虎の巻その一は、無料レポートの感想を、筆者に直接メールで送る、です。  
相手がこころをこめて作りあげたものに対して、率直な承認をおくることで、  
即座にその相手とつながることができるようになります。**

< 仲間作り虎の巻 : 無料レポートをご紹介いただいたら、直接感謝メールを送る >

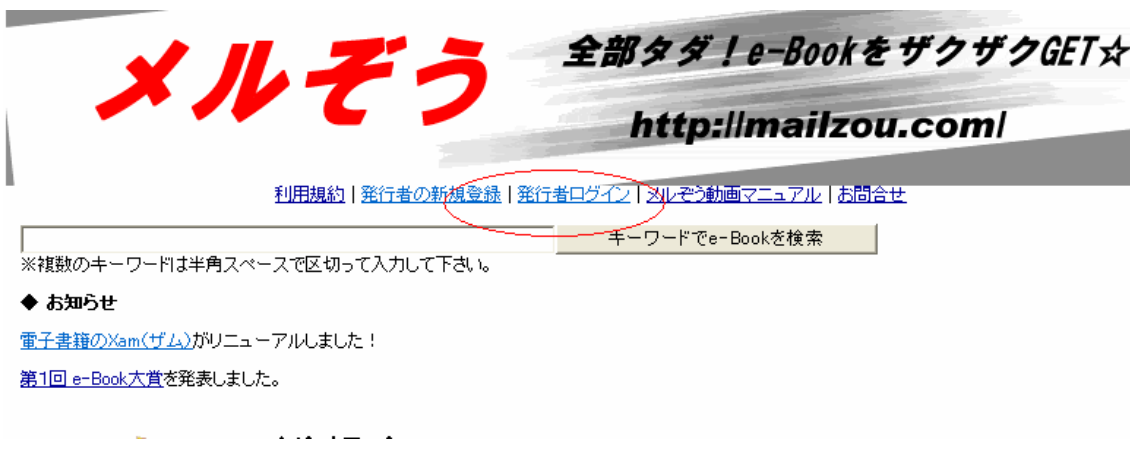
この感謝メールを送るのは、仲間内の知っているメルマガ発行者さんだけではありません。

まったく知らないメルマガ発行者さんにも  
同じようにするんです。

無料レポートスタンドから  
メルマガ代理登録用のアドレスをとるとき、  
どのメルマガが紹介してくれたのか  
わかるしくみになっています。

【メルぞうの場合】

トップページ「発行者ログイン」をクリックしてログイン。



画面が変わったら、画面最下部の「詳細情報をダウンロード」クリック

アドレスをダウンロード	取得した読者アドレスをダウンロードします。不定期でデータ削除がございます。詳細はメルぞう発行者通信にて、事前にご連絡致します。
詳細情報をダウンロード	読者アドレスを取得した日時、対象のレポート、紹介されたメルマガ等の詳細情報をダウンロードします。メルマガ発行者同士の交流などにご活用下さい。

ここをクリックすると、エクセルシートが出てきて、どの無料レポートがいつどのメルマガで紹介されたのが一目瞭然でわかります。

記載されているメルマガ URL をたよりに発行者情報からメールアドレスを探し出して感謝のメールをします。

無料レポートスタンドに登録したばかりのころは、  
自分のレポートを紹介してくれたメルマガの情報がわかる、  
こういった仕組みがあるのを知らず、

無料レポートをスタンドに登録さえすれば、

新着レポートというめずらしさから、  
勝手にダウンロードされていくものだと思い込んでいたフシがありました(赤面)

ところが、ある日ひょんなことからこの仕組みを知り、

リストを見てみたら...

スタンドからの直接ダウンロードもさることながら、

メルマガに取り上げていただいてダウンロードされた数のほうが  
圧倒的に多かったという事実を知りました。

あまりにも自分の無知ぶりがはずかしかったのと  
一刻も早くお礼をお伝えしたかったのもあり、  
速攻で各メルマガの発行者さんあてに  
感謝のメールを送りました。

【反応】

驚かれまくりました。

「さくやさんの無料レポートをスタンドで見つけて  
読んでみておもしろかったので自分のメルマガでご紹介したのですが、  
仲間内じゃないまったく知らない方の無料レポートをご紹介して  
お礼のメールがきたのは、  
さくやさんが初めてです。」

みなさん口をそろえてそうおっしゃっていました。

「次回以降も、無料レポートができれば必ず連絡してくださいね、  
またメルマガで紹介しますから。」

とまで、おっしゃっていただいていた(照)

この新しい無料レポートも  
ご紹介をお願いする先が 15 誌ほどあります。

仲間作り虎の巻その二は、  
無料レポートをご紹介くださったメルマガ発行者さんあてに  
直接感謝メールを送る、です。

自分から他人に与えることも大切ですが、  
それ以上に、他人が与えてくれたことにちゃんと気づける自分になること。

これはとっても重要なポイントです^^

< 仲間作り虎の巻 : 代理登録でのメルマガ読者さん宛に配信前のご挨拶メールを送る >

自分の書いた無料レポートを、  
自分のブログや無料レポートスタンドで直接みつけていただいて、  
あるいはほかの方がご紹介してくださったことがきっかけでダウンロードしていただく。

あるいは、ほかの方が書いた無料レポートを自分の媒体で紹介させていただいて  
それをダウンロードしていただいた結果の協賛ポイントが蓄積されることにより、  
自分のメルマガの読者さんになっていただけるメールアドレスがどんどん入手できる。

きっかけはさまざまですが、なんらかの形でメールアドレスが手に入り、  
そのアドレスを自分のメルマガに代理登録させていただき、  
読者さんになっていただけるというご縁をいただくわけです。

ただ、無料レポートのみに興味があり、メルマガには興味を示さない方も多いようです。  
「メルマガなんて、どうせ売り込みだろう。じゃんじゃんきてうっとうしい。」と  
メルマガに対しての思い込みの壁を作ってしまった人も  
残念ながら多数いるのが現実といえるでしょう。

では、その思い込みの壁をヒョイ っとのりこえて、  
読者さんのハートにタッチするにはどうしたらよいか？

これは友だちづくりの極意でもあるんですが...

mixi を代表とする SNS を例にとると、  
マイミクしたとたんにいるんな売込みやら案内をジャンジャンメッセージで送ってこられたら  
どう感じますか？

「うっとうしいなあ、もう！」

これが正直な反応ですよね？ そういう人ばかりだったら、SNS を利用すること自体、  
考えちゃいますよね？

逆に、あなたとご縁ができて本当にうれしいと思っている、ありがとう、と  
感謝を伝えられたらどうでしょう？



わたしは、この人間としての素直な反応を考えて、  
無料レポートをダウンロードしていただいたことがご縁で  
メルマガ読者さまになってくださった方には、  
メールマガジンの配信をはじめの前に、  
下記のようなご挨拶メールを事前に出しています。

メールマガジン【豊かさザクザク！スピリチュアルアフィリ黄金法則】ご挨拶

はじめまして。

まぐまぐ！より配信しておりますメールマガジン、  
「豊かさザクザク！スピリチュアルアフィリ黄金法則」の発行人、

さくやと申します。

豊かさの女神とつながるワークを行う  
ヒーリングセラピストです。

まぐまぐ！よりの配信に先立ち、  
ご挨拶として、  
当メール一通のみ、独自配信をさせていただきました。

このたびは、当メルマガをご購読いただき、  
まことにありがとうございます。

さくやのプロフィール

<http://tinyurl.com/3xad4b>

無料レポートをダウンロードしていただいた際にご記入頂いた  
あなた様のメールアドレスを、  
当方で代理登録させていただいております。

この代理登録は、  
メールマガジンの配信スタンド  
「まぐまぐ！」公認で行っておりますので、  
どうぞご安心ください。

このメールマガジンでは、  
スピリチュアルにかつ現実的にも豊かさを具現化したい方のために、  
豊かさを呼ぶスピリチュアルな黄金法則と、  
確実にかつ誠実にキャッシュを生み出すために役に立つ、  
良質な無料のレポート、有料ノウハウ、セミナー、  
アフィリエイト全般の最新情報をお届けいたしております。

稼ぐことと誠実さは、両立可能です。

具体的に、どのようなメルマガが送られてくるか  
あらかじめご覧になりたい方は、  
こちらにバックナンバーがございますので、  
どうぞご覧ください。

<http://blog.mag2.com/m/log/0000244812/>

配信は、基本的に2～3日に一度のペースで  
ゆるゆると行っております。

でも、  
「あ！これは読者様のお役に立てるかも??！」  
という情報をゲットしたときは、  
カメからウサギに変身いたします

万が一、このメルマガがご必要と感じられた場合は、  
こちらから解除してくださいね。

<http://www.mag2.com/m/0000244812.html>

大変恐れ入りますが、一度配信解除なされた後に、  
再度当メルマガを登録された際にも  
再度このご挨拶メールが届いてしまう旨をご了承ください。)

もし、差し支えございませんようでしたら、  
当メルマガや無料レポートなどを読んでいただいてから結構ですので、  
あなたのお声をお聞かせ下さい。  
一言でも構いません。  
ご要望、クレーム等も真摯に対応させていただきます。  
よりよいメルマガを発行していきたい、  
と考えておりますので何卒よろしくお願い致します。

また、情報商材、情報ビジネス関連でご質問などもございましたら、  
どんどんお受けいたしますのでお気軽にご質問くださいね。

【メールはこちらからおねがいいたします】

<http://www.formpro.jp/form.php?fid=23311>

これからもあなた様と  
わくわくするたのしい時間をわかちあえたらと思います。  
よろしくお願い致します。

さくや

【ブログ】

「ブログアフィリエイトで豊かさザクザク スピリチュアルアフィリエイト黄金法則」

<http://spi-afi.livedoor.biz/>

【メルマガの配信登録解除はコチラ】

<http://www.mag2.com/m/0000244812.html>

【バックナンバー】

<http://blog.mag2.com/m/log/0000244812/>

このご挨拶メールに対し、

読者様から以下のような感想メールをいただきました

> さくやさん、はじめまして。

> Tと申します。

> 先日のブログ記事で無料レポをダウンロードし、

> 読者となることになりました。

> 配信開始前のご案内メールが来て驚きました。

> 素晴らしいの一言です。

> さくやさん、きっと成功されると思います。  
> 僕が言っても何の保障にもなりません。笑

> とにかく、こういうことは誰にでも  
> 出来ることではないと思います。

> マネしていいですか？

> というよりマネします。笑

> ほんとかういふ行為ひとつが、  
> 読者ファンを増やすと思います。

> 勉強にもなりましたし、  
> 何より、非常に嬉しいです。

> 記事楽しみにしています。

> ではまた。

いくらい無料レポートをつくって  
たくさんダウンロードされても、どうせみんな捨てアドでの登録だろう。

おいしい情報をゲットしたいだけで、  
あとはメルマガなんて  
見向きもしてもらえないだろう。  
スパム扱いされて解除されておしまいだろう。

このように悲観的になるのも、ムリもないかもしれません。

わたしも、そのように考えていました。

しかし、それでもやはり、  
画面の向こうにいるのは、

わたしたちと同じ、人間なのです。

楽しいことに笑い、  
悲しいことに涙し、  
理不尽なことに怒る、

こころをもった人間なのです。

人を味方につける秘訣は、  
「相手も自分と同じ人間である」という本質を観ることにあるとわたしは考えます。

こころの立ち位置を変えた瞬間、画面の向こうにいる相手は、

あなたを蹴落とし、利用しようとする“敵”から、  
あなたを助け、引き上げてくれようとしてくれる、かけがえのない“友”に変わる。

わたしはそう信じています。

ちなみに、この、一通のご挨拶メールをお送りすることで、  
捨てアド読者さんをファンに変える方法は、  
かつて『日給 8 万円』のフォーラムサポーターをつとめられたこともある、  
トップアフィリエイトでありインフォブレナーでもある  
Yuki さんに教えていただきました。

Yuki さんが教えてくださったこのアイデアは、  
Yuki さんがかつて出された優良商材並みの無料レポート、  
「アルティメットアフィリエイト」で詳しく述べられています。

Yuki さんの無料レポート  
『【Yuki】アルティメットアフィリエイト』

<http://mailzou.com/get.php?R=15532&M=9480>

Yuki さんとは、  
サト愛 さんが主催される『ハーモニー塾』がきっかけで知り合いましたが、  
昨年 2007 年 9 月末にはじめてお会いしたとき以来、  
いろいろな面でいつも助けられっぱなしです。

Yuki さんに、こころから感謝しています

< 仲間作り虎の巻 : 自分や自分の作品(無料レポートなど)を評価して下さった方に、  
素直に感謝と喜びをお伝えする >

無料レポートを何度かつくって慣れてくると、デキがいいのができちゃったりします。

デキのいいヤツは、無料レポートスタンドでとりあげていただいたりすることもあります。

わたしの無料レポートも何度か「メルぞう通信」(無料レポートスタンド『メルぞう』のメルマガ)で  
“イチオシ”としてとりあげていただいたことがあります。

初めてとりあげていただいたのは、  
2作目のレポートを登録した直後の、2007年11月22日でした。

[http://mailzou-blog.com/2007/11/post\\_47.html](http://mailzou-blog.com/2007/11/post_47.html)

それを発見したのは実はわたしの友人で、  
その友人が「メルぞう通信」の該当号を転送してくれたのです。

ものすごくびっくりしたのと、  
うんうん唸りながら一ヶ月かけて書きあげた無料レポートを  
評価していただけたということそのものが嬉しくて嬉しくて、

あんまり嬉しかったものですから、

翌日23日に、「メルぞう通信」の発行元であるメルぞう運営事務局あてに、  
感謝のメールをお送りしました。



> メルぞう運営事務局御中

> とつぜんのメール失礼いたします。

> さくやと申します。

> 昨日 22 日のメルぞう通信で、

> 本日のイチオシレポートとして、

> わたしが書いた「クレーム対応マニュアル」をご紹介いただきました。

> 実はわたし、ぜんぜん気がついてなかったのですが、

> 友人から、

> 「ちょっと～、きのうのメルぞう通信にあなたのレポートのってたわよ～！」

> と聞かされ、

> びっくりしてメールチェックしたら

> 本当に載っていました！

> そして、メールアドレスのリストをみたら、

> なんと 100 人以上の方がダウンロードしてくださっていました(驚)

> そして、きょうは、

> 「メルぞう通信にのってたので、

> あなたの無料レポートダウンロードしてみました。

> すごく感動しました。これからもがんばってください。」

> という感想メールまでいただいてしまいました(感涙)

- > 無料レポートをつくったのはまだ2回目なんですが、
  
- > もちろんメルマガの読者数をふやしたくて
- > 無料レポート書きましたけど、
  
- > それだけのために書くのはいやだな、
  
- > せっかくだから、
- > 読んでよかったと思っていただけるものを書きたいなと思い、
- > 1ヶ月かけてウンウン唸りながら書いたのです。
  
- > あの無料レポートつくってよかったところから思いました。
  
  
- > イチオシとして取り上げてくださったことへのお礼を
- > どうしてもお伝えしたくて
- > メールさせていただきました。
  
  
- > 本当にありがとうございました。
  
  
  
  
  
  
  
  
  
  
- > さくや

翌日の11月24日、  
ご担当者の方から、とてもこころのこもった暖かいお返事をいただきました。

メール引用の可否をお伺いしていないので  
引用はしませんが、

わたしが感謝のメールを差し上げたことを  
とても喜んでくださっていたご様子でした。

わたしが感謝のメールを出した理由ですか？

そりゃあ、次回以降のメルぞうの審査を通りやすくするために...

...ではありません(笑)

うれしかったから。

うれしさを伝えたかったから。

それだけです。

わたしたちネットビジネスにたずさわる人間は、  
コミュニケーションツールであるメルマガの読者増のために  
無料レポートを発行します。

まぐまぐをはじめとするメルマガスタンド同様、  
メルぞうをはじめとする無料レポートスタンドにも、  
「審査」というものがあります。

質の高いものを利用者に提供して、気持ちよく利用していただくためです。

しかし「審査」という言葉の持つ響きは  
どこか冷たく無機質です。

わたしたちは、子どものころから  
入試、就職試験、昇進試験、資格試験と  
審査される側を幾度も経験してきました。

審査されること = 批判されること・怖いこと

審査する人 = 批判する人・怖い人

知らないうちにこんな図式が  
わたしたちの意識の中に出来上がってしまっているのではないか？

そして、審査をする立場にいる人々は  
審査という仕事の性質ゆえに恐れられこそすれ、  
自分たちのした仕事に対して、感謝されることって  
意外に少ないのではないか？

**感謝されながら稼ぐことに喜びを感じる心。**

これは、わたしたちにとっても、  
コンテンツを審査する立場にいる人にとっても  
それはまったく同じなのではないか？

そう考えたのです。

**画面の向こうにいるのは、  
わたしたちと同じ、こころを持った人間ですから。**

< 仲間作り虎の巻 :自分のブログに相互リンク募集コーナー開設 >

みずから先に与えよとか、  
行動が大事とわかっているけど、

自分なんか、人様に提供できるだけの価値があるのだろうか？  
という自己懷疑から、

自分から他者に対して働きかけることが  
難しく感じられることはよくあるものです。

去年の12月のはじめ、ふとしたひらめきにより、

わたしのブログの1ページを開放して、

“相互リンクのお相手探しコーナー”を設けました。

<http://spi-afi.livedoor.biz/archives/50850965.html>

この企画を打ち出した当初は、

「そんなイイヒトぶりっ子に逃げてないで、ちゃんとアフィリやんなさいよ」

と怒られるかしら？と思ったものです(笑)



ま、閑古鳥鳴いたら、

知らんぷりしてページごと削除しちゃえばいいかな

くらいの気持ちでやってみました(笑)

やってみたら、

予想以上の反響があり、

60名を超える方が活用してくださいました^^

このコーナーを利用してくださった方から、  
こんなおたよりをいただきました。

> さくやさん、お久しぶりです！

> Yです

> ふらっとさくやさんのブログに立ち寄ったところ、

> 相互リンク相手探しコーナーなんてものがあるじゃないですか！

> 自分はこれを見て、

> 「やられた～」って思いました。

> 先に与えるってこういうことなんだと思いました。

> その気になっていれば自分でも簡単にできることでした。

> でも意外と誰もやってない.....

> さくやさんのスゴさを知ると同時に、

> 自分の未熟さを思い知ったわけです。

> .....そういうわけで、喜んで参加させて頂きました。

> また、その一環として相互リンクして下さると嬉しいです

> (こちらは既にリンク済みです)

> これから書かれていた方の所へ順次出向こうと思っています。

> 素敵な場を提供していただきありがとうございました(^ ^)

> Yより

わたしがこの企画をはじめた理由ですか？

相互リンク依頼のメールをくださるのは、

ブログを立ち上げて間もない比較的初心者と見受けられる方が多く、

ときどきメールの文面から、

「無視されたらどうしよう？お願い、拒絶しないで。」

という、声にならない声が聞こえてくるからなのです。

(わたしはヒーリングセラピストという職業柄、人やもののエネルギーにかなり敏感です)

わたしたちは、子どものころから、  
いろいろな場面で、拒絶される痛みを体験してきました。

そうしてわたしたちは、  
自分から行動して傷つくことを避けるようになります。

よくある自己啓発や成功法則本には、  
「拒絶を怖れずに自ら行動するものが勝つ」  
というようなことが  
お決まりのように書いてあります。

事実、拒絶の恐怖をのりこえて自ら行動する人が少ないからこそ  
勝機がそこにあるのでしょう。

拒絶の恐怖の壁を乗り越えて行動して、  
勝ち組とよばれる側に立ち、  
「わたしは恐怖をのりこえてやったから一人勝ちした」  
と後日語るのも悪くはないと思います。

しかしわたしは、

人間とは拒絶を怖がる生き物であるという事実をありのまま受け止め、

「自分は歓迎されているんだ、迷惑じゃないんだ。」

と感じてもらい、

行動を起こしやすくなるような工夫を提供するところにこそ

大きなビジネスチャンスがかくれているのではないかと感じたのです。

**拒絶の痛みを理解すること。**

**自分は歓迎されているんだと感じてもらえる工夫をすること。**

**居心地のよさを提供すること。**

そういう空間を提供したときに、人はおのずと集まってきます。

< 仲間作り虎の巻 : オフ会を開き、分かち合いの場を提供する >

いつのまにかわたしは、ネットビジネス仲間みなさまから  
「オフ会の女王」というあだ名をいただくようになりました(笑)

わたしについて、  
四六時中人とつるんでいる印象をお持ちの方もいらっしゃるようですが、

わたしは本来、  
ひとりであるのを好むほうですので、

しょっちゅうガヤガヤ騒ぐのはあまり得意ではありません。

しかし、  
わたしが自らオフ会を主催するには  
理由があります。

アブラハム・マズローという心理学者の提唱した

人間の欲求段階説によると、

人間のもつ欲求の3段階目として、

親和欲求(集団帰属欲求)があげられています。

【マズローの欲求段階説】



そうです。

人間とは仲間をほしがる生き物なのです。



しかし、どうでしょうか？

自分から人の輪の中に入っていきのが得意な人もいれば、

声をかけられるのを待っている人もいる。

声をかけられるのを待ってはいけない、

自分から出かけていかないと、

という声も上がるかもしれません。

でも、わたし自身、

いろいろな塾のセミナーや懇親会に興味はあっても、

「自分みたいなペーペーが行ってもいいんだろうか？」

そんな気持ちを感じていたのもまた事実です。

事実、これまで、

直接オフ会のご案内をさせていただいたときに、

「自分みたいな新米が行ってもいいんですか？」

こんな反応がいくども返ってきました。

人間とはときに自分勝手な生き物ではありますが、

それと同時に、  
他者に与えるときに喜びを感じるという生き物でもあります。

だからこそ、  
「自分には、他の人に与えられるようなものはなにもないんじゃないか？」  
という怖れや躊躇がでるのではないかとわたしは考えます。

そういった理由から、

有名な塾のセミナーや懇親会のような  
敷居が高く感じられるものとは一味違った、

気兼ねしないで普段着でだれもが来られるオフ会を  
提供するようになりました。

おもしろいもので、

オフ会でいろいろな情報交換が始まると、

「自分なんか」と言っていた人こそが、実にいるんなことを知っていて、

まわりの方に楽しそうにわかちあっているという光景を目にします。

わたしたちはどうも、  
自分を低く見積もることに慣れすぎてしまっているようです。

人間関係という鏡を通じて、  
人は自分をフェアに評価することを学んでいく。

わたしはそのように考えます。

**人が集まれる場を提供する側に立つ。**

自分だけが一方的に人に与えるだけでなく、  
それぞれの人が、自分のもつ宝物を、わかちあうことのできる場を提供する。

これが実はわたしがオフ会を開催する目的のひとつでもあります。

わかちあうことの楽しさを一度知った人は、  
オフ会があるたびごとに、  
忙しい中でも時間のやりくりをして足を運んでくれて、  
貴重な情報を喜んでわかちあってくれますよ^^

このレポートを読んでくださっている遠方にお住まいのみなさまも、

東京にいらっしゃるときはどうぞさくやまでご一報くださいね。

オフ会しましょ

[連絡先メールアドレス: abundantia9@yahoo.co.jp](mailto:abundantia9@yahoo.co.jp)

【最後に】

ネットビジネスの世界に入って半年余り。

オフラインの世界では、肩書きや年齢、性別が足かせになって、ふれあうこともなかったであろう人々との出会いも広がり、ネットビジネスを始める以前の何倍もの充実した日々を送っています。

仲間作りに役に立った6つのことを、これまでの日々を振り返りながら書き綴ってみました。

自分は稼ぐためにネットビジネスをやっているのだから、別に人とのつながりなんて求めちゃいない。そういうお考えの方もいらっしゃるでしょう。

もちろんそういう考え方もアリだとわたしは思います。

しかし、ネットビジネスに限ったことではありませんが、仕事というものは、上り調子のときもあれば下り調子のときもあります。下り調子にはまってしまったまま、なかなか浮上できないときもあります。

結果が出せない自分がどうしようもなく情けなく思える日もあります。

このままだまってやめてしまったって、しょせんネット上の世界。だれも自分がいなくなったことなんて気づきもしないだろう...そんな孤独感にさいなまれることだってあるでしょう。

わたしにもそんな日々がありました。

でも、少ないながらもコンスタントに収入を得られるようになるまでやめずに続けてこられたのは、つながってくれた仲間がいたからでした。

わたしは彼ら全員から商材を購入したり、お客さんになったわけではありません。ですから、彼らとしても、わたしにつながりつづけてくれたり、アドバイスをくれたりしても、一円の得になるわけでもありませんし、親切にしてくれる何の理由もないのです。

ネットビジネスは詐欺師が徘徊している、弱肉強食の世界だ、騙しあいだ、戦いだ...

そう信じる人にはそういう現実が展開するでしょう。

その一方で、一円のトクにもならないのに、  
他者に対して真剣に関わることのできる人々の存在をわたしはこの目で見えました。

画面のむこうには、“人間(ひと)” があります。

オンラインの世界であれ、オフラインの世界であれ、  
自分が投げかけたものが返ってくる。

オンラインの世界はそのレスポンスがとくに速いように感じます。

あなたはこれから、  
キーボードをたたき指先からつむぎだす言葉を通じて、  
画面の向こうに、なにを投げかけていきますか？

< 完 >

### 【レポート紹介のお願い】

本レポートをお読みいただき、お気に召していただけたら、  
あなたのメルマガやブログでご紹介いただけませんか？

ネットビジネスの世界に入ってきたばかりで、この世界をコワイところだと思っている方。

ネットビジネスやアフィリエイトに疲れて燃え尽きてしまったという方。

あなたのメルマガやブログの読者さんに、上記のような方がいらっしゃいましたら、  
この無料レポートがきっとお役に立たせていただけたらと思います。

また、次ページに、例文をご用意いたしましたので、ご紹介いただく際にお使いいただければ  
幸いです。(編集はご自由にお願いたします。)

< 例文 >

ネットビジネスの世界は、だれに対しても平等に開かれています。  
しかし、入るは易し、続けるのは難し。  
結果が出るようになるまで、地道に続ける過程で必要になるものは、  
軸となるノウハウをしっかり決めて実践し続ける忍耐力と、  
孤独でこころが折れそうになったときにささえあう、仲間の存在です。

『縁』がめぐると、『円』もめぐる。

この無料レポートには、ネットビジネスでの仲間作りのための  
だれもがきょうからでもできる、6つの具体的な方法が書かれています。

上記の例文は、そのままお使いいただいても結構ですし、変えていただいても結構です。

お持ちのブログやメルマガでご紹介いただけると、大変うれしく思います。  
ぜひ、よろしく願います。

<その他のさくやの無料レポート>

『無から有を生み出す 1円もかけずに2ヶ月でブログアクセスを7.5倍にした9つの方法』

アフィリエイトのAの字も知らなかったころ、斎藤一人さんの講演テープ「無から有を生み出す」に触発されて、1円もかけずに売り上げをのばす方法はないものかと、考えて、考えて、考え抜いた末に生み出した、9つのブログアクセスアップのワザです。初心者さんでもできます。

<http://mailzou.com/get.php?R=14200&M=9480>

『のびのび行きましょ さくや流 クレーム対応マニュアル【再配布可】』

クレームきちゃったらどうしよう？ どうやって対応していいかわかんないし。  
会社じゃないから、いざとなったら代わりに謝ってくれる上司もいないし...  
この怖れが積極的に行動をする足かせカセになっているのでは？  
クレーム対应用例文もあります。

<http://mailzou.com/get.php?R=16242&M=9480>

『tom さんからの贈り物～ネットビジネス初心者のわたしに、  
最初の”魔の3ヶ月”を乗り切る力を与えてくれた、大先輩tomさんからのメール～』

アフィリエイトに夢と希望を抱いて参入してきた初心者がぶつかる最初のカベ。魔の3カ月。  
わたしの前にもそのカベは立ちはだかっていました。  
途方にくれていたわたしに力を与えてくれたのは、大先輩tomさんからの厳しさの中にも愛情  
のあふれる一通のメールでした。  
そのtomさんからいただいたメールと、tomさんからのアドバイスに基づいて設定した具体的な  
目標と結果を公開します。

<http://mailzou.com/get.php?R=17348&M=9480>



『【日記ブログ+ で気軽にできる】お友達に感謝されながら、優雅にアフィリエイトする方法  
～サト愛さんの“ココロ系”新商材の、誰とも競合しない売り方ノウハウ～(再配布可)』

アフィリエイトとは、本来、自分が気に入ったものをご紹介する“ご紹介業”です。  
そしてご紹介した相手からは、「こんなにいいものを教えてくれてありがとう。」と感謝され、  
商品の作成者からは「わたしが作ったものを広めてくださってありがとう。」と感謝され、  
報酬となって還ってくる。  
感謝の循環が豊かさを生み出す。モノを売る基本です。  
売り込むのも売り込まれるのもキレイな方、アフィリエイトの原点に還りたい方、  
ご一読ください。

<http://mailzou.com/get.php?R=18900&M=9480>

～さくやからあなたへ～

あなたのネットビジネスライフが、より楽しくて豊かなものになることをこころから願っています

また、この無料レポートをお読みいただいたみなさまを、  
後日、わたしのメルマガ「豊かさザクザク！スピリチュアルアフィリエイト黄金法則」に  
代理登録させていただきますことをご了承ください。  
(解除はいつでも可能です。)

著者： さくや

メールアドレス：[abundantia9@yahoo.co.jp](mailto:abundantia9@yahoo.co.jp)

「豊かさザクザク！スピリチュアルアフィリエイト黄金法則」

メールマガジン <http://www.mag2.com/m/0000244812.html>

ネットビジネスブログ <http://spi-afi.livedoor.biz/>

ヒーリングブログ <http://solar-lunar.livedoor.biz/>